



Target Costing – Zielkostenerreichung

018

NEU ! ▶ Auch als Einzel-Seminar mit 100% Durchführungsgarantie nach Ihrem individuellen Terminwunsch buchbar.

- **Bedingung:** Durchführungsort = Tübingen,
- **optional mit Einzelcoaching- oder Einzelberatungs-Charakter,**
- **Ihr Vorteil:** Planungssicherheit für Ihre Fortbildung !

Weitere, bundesweite Seminarorte und -termine ▶ Siehe unten!

Level →

1 - t ä g i g

Controller sollten aktives, koordinierendes Mitglied eines Target Costing Teams sein. Die Kosten eines Produktes werden bereits im F+E - Stadium zu mehr als zwei Drittel fixiert. Daher besteht hier die größte Kostenbeeinflussungsmöglichkeit. Anhand einer Praxis-Fallstudie eines realen Produktes wird Ihnen kompakt das spezielle Know-how vermittelt, damit Sie Target Costing - eine Zielkostenrechnung mit Erfolg einführen bzw. Ihr bestehendes strategisches Kalkulationssystem updaten können. "Target Costing - Zielkostenerreichung" - damit sichern Sie die erfolgreiche Einhaltung der geplanten Zielkosten. [Beste Beurteilungen u.a. TAE - Technische Akademie Esslingen, TÜV Akademie Rheinland, WVIB - Wirtschaftsverband Industrieller Unternehmen Baden e.V. ...](#)

Teilnehmerkreis

Qualifizierte Mitarbeiter aus F+E, Controlling, Kalkulation, Einkauf, AV, QS ...

Referenten

Hans-Peter Stiemer bzw. Teamkollegen der STIEMER - Unternehmensberatung für Einkauf und Controlling - alle mit langjähriger Praxiserfahrung in Controlling, Einkauf, Materialwirtschaft und Logistik namhafter Unternehmen. FON +49 7071 49270; FAX +49 7071 49524
mgr@stiemer.com ; www.stiemer.com

Das Thema - Ihr Nutzen

- * Mittels Fallstudien wird Ihnen das erforderliche Wissen vermittelt, das Sie benötigen, um als Target Costing-Team-Mitglied erfolgreich an der Einführung und Umsetzung des Target-Costing - Konzeptes mitzuwirken.
- * Sie lernen alle aktuellen Instrumente zur Zielkostenerreichung anhand eines durchgängigen Praxisfalles für ein Neuprodukt kennen.
- * Sie sind in der Lage, die Materialkosten im Vorfeld des Fertigungsstadiums aktiv mit zu beeinflussen.
- * Sie erhalten ein aussagefähiges Zertifikat mit detaillierter Auflistung der behandelten Inhalte !

Der praktische Zusatznutzen nach dem Seminar

Die Fallstudien bearbeiten Sie während des Seminars manuell. Nach dem Seminar erhalten Sie wertvolle Excel-Anwendungen und Spezial-Muster-Kennzahlen und Checklisten per Email. Damit sind Sie in der Lage, das Gelernte direkt am Arbeitsplatz umzusetzen.

(Target Costing – Zielkostenerreichung)

Programmübersicht

Grundvoraussetzungen für Target Costing (Zielkostenmanagement)

- * Was ist eigentlich so neu und anders am Zielkosten-Denkprozess?
- * Was versteht man unter Target Cost und wie sind sie strukturiert?

Vorher-Effekt: Wie wurde bislang gedacht und kalkuliert?

- * Entwicklung und Fertigung des Prototyps und Stücklistenstellung
- * Behandlung der Kosten im klassischen Schema der Vorkalkulation
- * Kalkulationsbeispiel aus der Praxis (Fallstudie)
- * Kritik der traditionellen Kalkulationsverfahren

Vorgehensweise des Target Costing

- * Planung der Zielkosten
 - * Feststellung des zu erwartenden Target Price
 - * Berücksichtigung der Target Margin
 - * Auflösung der Zielkosten in ihre Bestandteile, Ermittlung des Target Gap
 - * Detaillierte Funktions- und Kundenanalyse, Referenzproduktanalyse
 - * Kalkulationsbeispiel aus der Praxis (Fallstudie)
- * Permanenter Plan-Ist-Vergleich der Zielkostenrealisierung
 - * Analyse der sich ergebenden Zielkosten-Abweichungen
 - * Einleitung geeigneter Gegensteuerungsmaßnahmen zur Zielerreichung
 - * Eigenfertigung oder Fremdbezug? ; Value Engineering ...
 - * Schwachstellenanalyse im Produktionsvorfeld
 - * Freigabepremissen für die laufende Fertigung

Methodik

Fallstudien mit Gruppenarbeit, viele Praxisbeispiele, Erfahrungsaustausch, ausführliches Manuskript.

Seminarzeiten in Top-Hotels mit zentraler Lage der jew. Metropole : 09.00 - 17.00 Uhr

IHRE WAHL : Besuch einer bundesweit durchgeführten offenen Veranstaltung:

(+) zzgl. 19% MwSt.

Durchführung (gemäß AGB):		Preis in €		
STIEMER Trainingsportal	Frankfurt	575,- (+)		03.04.20
	Leipzig	575,- (+)		15.06.20
	München	575,- (+)		22.06.20
	Hamburg	575,- (+)		10.08.20
	Stuttgart	575,- (+)		20.11.20
	München	575,- (+)		14.12.20

Oder:

Einzelteilnehmer-Veranstaltung nach dem mit Ihnen individuell vereinbarten Termin
(nur in Tübingen),

- volles Eingehen auf Ihre persönlichen Belange,
- Planungssicherheit, da 100%-ige Durchführungsgarantie,
- Einzel-Coaching- oder Einzel-Beratungs-Charakter,
- hoher Wissenstransfer !

€ 725,- (+ 19% MwSt.)

Bitte bringen Sie einen Taschenrechner mit !

Anmeldung

mgr@stiemer.com

Telefax:

+49 -

(0) 7071 / 49524



An:

Unternehmensberatung + Trainingsportal für Einkauf & Controlling

Postfach 25 02, D - 72015 Tübingen

FON: +49 (0) 7071 / 49270

Email: mgr@stiemer.com



Ja, ich / wir melde/n mich / uns hiermit an für das

- offene Seminar in: *

- Einzel-Seminar (= Durchführung nur in Tübingen) * :

Target Costing – Zielkostenerreichung

am: _____ **in:** _____. Wir nehmen mit ____ Person/en teil.

(Auf Anfrage unterbreiten wir Ihnen auch gerne ein Angebot für eine
Inhouse-Veranstaltung)

* Nichtzutreffendes bitte streichen !

Absender:

Firma

Straße / Postfach

PLZ/Ort

Tel.:

Fax

Email

Teilnehmer/in:

1. _____

2. _____

3. _____

Datum, Unterschrift und Firmenstempel

Die in den Allgemeinen Geschäftsbedingungen aufgeführten Anmeldebedingungen (einsehbar unter www.stiemer.com) erkenne(n) ich (wir) mit obiger Unterschrift ausdrücklich an. **PDF**