



Frachteneinkauf – Optimierungs-Seminar

008

NEU ! ► Auch als Einzel-Seminar mit 100% Durchführungsgarantie nach Ihrem individuellen Terminwunsch buchbar.

- **Bedingung:** Durchführungsort = Tübingen,
- **optional mit Einzelcoaching- oder Einzelberatungs-Charakter,**
- **Ihr Vorteil:** Planungssicherheit für Ihre Fortbildung.

Weitere, bundesweite Seminarorte und -termine ► Siehe unten!

Level → OPERATIVER EINKAUF

1 - t ä g i g

Die Frachtkosten gehören in vielen Unternehmen zu den besonders kostenintensiven externen Dienstleistungen - mit ansteigender Tendenz. Viele Praxistipps, z.B. wie sich die durch Sie zu zahlenden Frachtkosten in der Kalkulation des Anbieters zusammensetzen, werden Ihnen in Ihrer Einkaufsargumentation sehr behilflich sein. Vor allem eine Spezial-Checkliste für Verhandlungen im Frachteneinkauf wird Sie befähigen, kompetent und souverän als Gesprächspartner beim Einkauf von Transportdienstleistungen aufzutreten. "Frachteneinkauf – Optimierungs-Seminar" – damit gehen Sie optimal vorbereitet in jede Verhandlung.

[Beste Beurteilungen u.a. TAE - Technische Akademie Esslingen, TÜV Akademie Rheinland, WVIB - Wirtschaftsverband Industrieller Unternehmen Baden e.V. ...](#)

Teilnehmerkreis

* Führungskräfte und qualifizierte Mitarbeiter aus Einkauf, Logistik, Supply Chain Management.

Referenten

Hans-Peter Stiemer bzw. Teamkollegen der STIEMER - Unternehmensberatung für Einkauf und Controlling - alle mit langjähriger Praxiserfahrung in Controlling, Einkauf, Materialwirtschaft und Logistik namhafter Unternehmen. FON +49 7071 49270; FAX +49 7071 49524
mgr@stiemer.com ; www.stiemer.com

Das Thema – Ihr Nutzen

- * Sie erhalten kompakt das Grundwissen zum qualifizierten Einkauf von Transporten / Frachten.
- * Sie kennen die wichtigsten Leistungsarten der Transportdienstleistungen und die aktuellen Probleme Ihres Verhandlungspartners (Fahrermangel, Palletenproblematik ...).
- * Besonders die Einkaufsverhandlungsscheckliste versetzt sie künftig in die Lage, Frachten / Transportdienstleistungen kompetent und optimiert einzukaufen.
- * Sie erarbeiten sich das erforderliche Transportwissen mit Hilfe von Praxisfallstudien.
- * Sie bekommen wertvolle Checklisten, die unmittelbar in Einkaufsverhandlungen mit dem Transportdienstleister zum Einsatz gelangen können.
- * Besonders Teilnehmer mit geringen Vorkenntnissen profitieren von dem direkt umsetzbaren Wissen für den Einkauf von Transporten / Frachten.
- * Sie erhalten ein aussagefähiges Zertifikat mit detaillierter Auflistung der behandelten Inhalte !

Der praktische Zusatznutzen nach dem Seminar

Die Fallstudien bearbeiten Sie während des Seminars manuell. Nach dem Seminar erhalten Sie wertvolle Excel-Anwendungen und Spezial-Muster-Kennzahlen und Checklisten per Email. Damit sind Sie in der Lage, das Gelernte direkt am Arbeitsplatz umzusetzen.

Programmübersicht

- **Wohin tendieren die Transportmärkte - welchen Einfluss hat dies auf die künftige Preisentwicklung der Transportdienstleistungen**
- **Besonderheiten beim Einkauf von Frachten**

Wichtiges Einkaufswissen für Transportleistungen

- * Berücksichtigung sämtlicher qualitativer und quantitativer Transport-Einkaufskriterien,
- * Struktur der Frachtkosten und der Transportkalkulation der Transportdienstleister
 - Musterbeispiele für Güternahverkehr, Güterfernverkehr, Sammelgutverkehr, Luftfrachtverkehr und Kurier-, Express-, Paketdienstleistungen (KEP),
- * Musterformulierungen für eine optimale Verhandlungsführung und Vertragsgestaltung.

Musterchecklisten

- * Kalkulationstabellen, Angebotsvergleich, Ausschreibung
- * Logistikvertrag, Checkliste für den optimierten Einkauf von Transportdienstleistungen

Online - Hilfen (Frachtenbörsen . . .)

Absicherung von Transportdienstleistungen

- * So sieht der Haftungsumfang der einzelnen Verkehrsträger standardmäßig (leider) aus,
- * Konkretisierung des Ausschreibungsinhaltes,
- * transportschadenquotenabhängige Gestaltung der Preise,
- * konsequente Bewertung der Leistungserbringung der Transportdienstleister mit Kennzahlen.
- *

Seminarzeiten in Top-Hotels mit zentraler Lage der jew. Metropole : 09.00 – 17.00 Uhr

IHRE WAHL : Besuch einer bundesweit durchgeführten offenen Veranstaltung:

Durchführung (gemäß AGB):		Preis in €		
Partnerorganisation*	Stuttgart	Auf Anfrage		10.03.20
Partnerorganisation*	Köln	Auf Anfrage		13.03.20
STIEMER Trainingsportal	Frankfurt	575,- (+)		03.04.20
STIEMER Trainingsportal	München	575,- (+)		22.06.20
STIEMER Trainingsportal	Leipzig	575,- (+)		14.09.20
Partnerorganisation*	München	Auf Anfrage		06.10.20
STIEMER Trainingsportal	Stuttgart	575,- (+)		17.11.20

(+) zzgl. 19% MwSt.

* siehe dazu Top 1.1.5 der AGB

Oder:

Einzelteilnehmer-Veranstaltung nach dem mit Ihnen vereinbarten Termin (nur in Tübingen) !

- volles Eingehen auf Ihre persönlichen Belange,
 - Planungssicherheit, da 100%-ige Durchführungsgarantie,
 - auf Ihren Wunsch optional mit Einzel-Coaching- oder Einzel-Beratungs-Charakter,
 - hoher Wissenstransfer !
- € 725,- (+ 19% MwSt.)**

Bitte bringen Sie einen Taschenrechner mit !

Anmeldung

mgr@stiemer.com

Telefax:

+49 -

(0) 7071 / 49524



An:

Unternehmensberatung + Trainingsportal für Einkauf & Controlling

Postfach 25 02, D - 72015 Tübingen

FON: +49 (0) 7071 / 49270

Email: mgr@stiemer.com



Ja, ich / wir melde/n mich / uns hiermit an für das

- offene Seminar in: *

- Einzel-Seminar (= Durchführung nur in Tübingen) * :

Frachteneinkauf – Optimierungs-Seminar

am: _____ **in:** _____. Wir nehmen mit ____ Person/en teil.

(Auf Anfrage unterbreiten wir Ihnen auch gerne ein Angebot für eine
Inhouse-Veranstaltung)

* Nichtzutreffendes bitte streichen !

Absender:

Firma

Straße / Postfach

PLZ/Ort

Tel.:

Fax

Email

Teilnehmer/in:

1. _____

2. _____

3. _____

Datum, Unterschrift und Firmenstempel

Die in den Allgemeinen Geschäftsbedingungen aufgeführten Anmeldebedingungen (einsehbar unter www.stiemer.com) erkenne(n) ich (wir) mit obiger Unterschrift ausdrücklich an. **PDF**